

MÖGLICHKEITEN/GRENZEN DER (NICHT) KONSOLIDIERUNG TOCHTERUNTERNEHMEN

robert ottel

MÖGLICHE MOTIVATIONEN FÜR NICHT KONSOLIDIERUNG

- tatsächliche Eigentums- und Führungsstruktur
- Materialität der Gesellschaft und Aufwand der Konsolidierung
- Image des Geschäftsfeldes
 - Geschäftsfeld, Land, etc.
- Verschleierung der Eigentümerstruktur
 - Nicht Konsolidierung der Obergesellschaft
- Gestaltung von Kennzahlen
 - Margen, Personal, Schulden, Eigenkapital, Volatilität, Cash Flow Quelle, etc.
 - Je nach Adressatenkreis (Börse, Banken, Aufsicht, Öffentlichkeit, etc.)

robert ottel

PRAKTISCHE IMPLIKATIONEN DER VERMEIDUNG VON KONSOLIDIERUNG

- Aufgabe der Führung der Gesellschaft
 - Verlust der Macht realisiert sich oft verspätet
- Anpassung der Reporting Structure
 - Verlust der Aufmerksamkeit
 - Schattenreporting
- Veränderung der Finanzierungsbedingungen
 - Im Normalfall: Verschlechterung für die Tochtergesellschaft oder für Muttergesellschaft (Besicherung, structural subordination)
 - Bei Unaufmerksamkeit der Kreditgeber: Verbesserung

robert ottel